

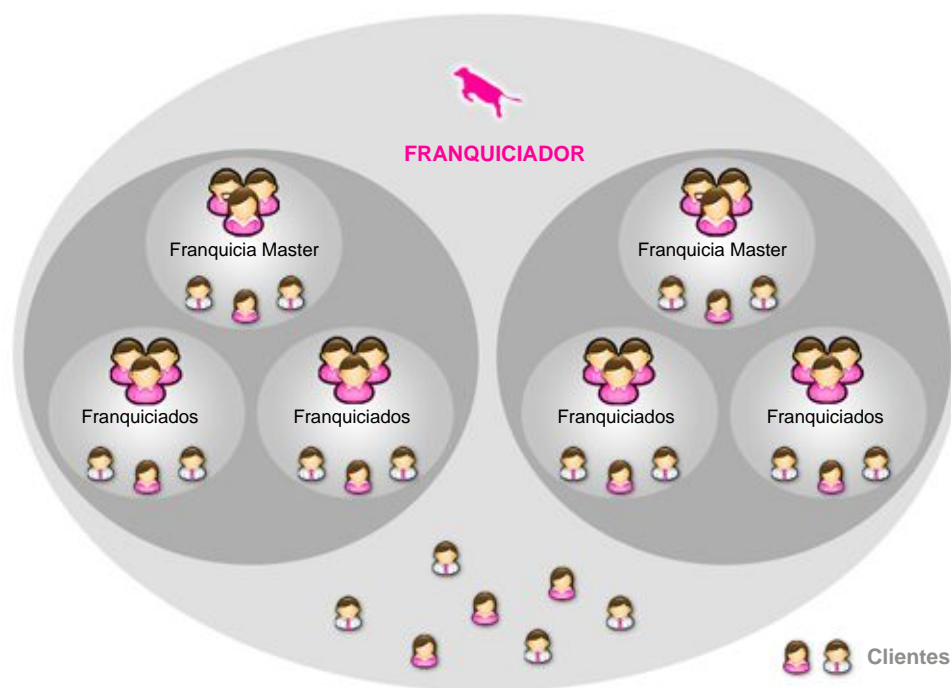


1. Descripción del producto

modeox **Franquicias** es la solución de comercio electrónico diseñada específicamente para franquicias que **ofrece la posibilidad de hacer partícipes a sus franquiciados en la gestión de las ventas conseguidas a través del Internet.**

Con **modeox Franquicias** podrás elegir entre 2 modelos de venta online:

- **Venta centralizada:** Gestión integral de las ventas a través de **un solo administrador.**
- **Venta descentralizada:** Permite que sus **franquiciados atiendan los pedidos correspondientes a su zona** geográfica segmentada a través de códigos postales.



Te ofrecemos una **herramienta adaptable a cualquier estructura de negocio** (franquiciador, delegados, franquicias master, franquiciados, comerciales y gestores administrativos), creando un panel online personalizado para cada uno de ellos.

Tu franquicia dispondrá de una potente herramienta capaz de implantar tu negocio electrónico, reducir costes, incrementar tus ventas, gestionar las labores comerciales, mejorar la atención al cliente, potenciar la marca...

2. Beneficios para tu empresa

Implantar la solución de comercio electrónico **modeox Franquicias** te permitirá:

- **Potenciar la marca** de tu franquicia creando un sistema único de comercio electrónico para toda tu red de franquiciados.
- **Aumentar la competitividad** de tu franquicia ofreciendo a los franquiciados un **canal adicional de venta** de productos a través de la web.
- Acceder a un sistema de comercio electrónico “llave en mano” totalmente adaptado a su modelo de negocio en un **reducido tiempo de implantación** (TIME2MARKET).
- **Abaratar costes** de gestión, atención al cliente, gastos de envío, etc., optimizando los procesos a través de los franquiciados.
- **Facilitar los procesos de exportación e internacionalización** de la franquicia, creando tiendas personalizadas por países.
- **Incrementar tus ventas** día a día captando nuevos clientes dentro del mercado creciente de internet.
- **Fidelizar a tus clientes** ofreciendo un mejor servicio.
- **Diferenciarte de la competencia** aumentando el valor de tu marca.
- Disponer de una potente **herramienta de ventas, gestión comercial y de administración** para los diversos agentes participantes en el sistema.

3. Ventajas de la herramienta

- **La primera herramienta de comercio electrónico creada específicamente para franquicias.**
- **Adaptable** a cualquier estructura de negocio (franquicias master, franquiciados, delegados, comerciales, tiendas propias, tiendas multimarca...).
- **Evita hacer la competencia a sus franquiciados** haciéndoles partícipes de su negocio electrónico o comisionándoles.
- **Fomenta la compra en tienda** captando los clientes online (Recoger pedido en tienda)
- **Control absoluto** de los procesos de venta de cada franquiciado.



4. Funcionalidades destacadas

- Fácil gestión integral y autónoma de tu tienda online: catálogo, clientes, ventas, marketing, informes, comunicados, etc.
- Paneles de gestión y **configuración personalizada por agente** (gastos de envío, impuestos, precios, catálogo, etc.)
- **Segmentación de mercado a través de códigos postales** asignado a cada agente.
- **Gestión de comisionamiento**, asignado a cada agente.
- Gestión a través de **varios perfiles administradores independientes** (marketing, ventas y clientes, catálogo, etc.)
- Gestión completa de catálogo a través de **fichas de productos configurables**.
- Creación de **grupos de clientes** con ventajas especiales como tarifas, descuentos, promociones, etc.
- **Amplias opciones de marketing** y promocionales:
 - **Precio:** precio base, ofertas, descuentos por volumen, entre fechas, por grupos de clientes, etc.
 - **Catálogo:** ventas sugeridas, ventas cruzadas, productos relacionados, etc.
 - **Promociones:** Descuentos fijos, descuentos por porcentaje, envío gratuito, cupones de descuento, etc.

Restringido por grupo de clientes, fechas, productos, categorías, etc.

- **Optimizado para buscadores** (metadatos, URL amigables, mapas de sitio autogenerados, nubes de etiquetas, etc.)
- Posibilidad de compra con envío a múltiples direcciones, mensajes de regalo, compra sin registro, etc.
- Facturación online, creación de albaranes o notas de pedido automáticos.
- Completos informes del uso de la herramienta (ventas, productos más vistos y comprados, términos más buscados, carritos abandonados, etc.)
- Gestión de **comunicados encadenados** para mejorar la atención al cliente.
- **Funcionalidades web 2.0** (valoraciones, etiquetas, comentarios, favoritos, lista de comparación, añadir información en redes sociales, enviar a un amigo, encuestas, etc.)
- **Integración con cualquier software de gestión ERP, CRM** o sistema logístico.
- **Máxima seguridad** a través de protocolo SSL, validación de usuarios, etc.



6. Módulos adicionales

Complementa las funcionalidades de tu tienda online con los siguientes módulos

- Agentes de gestión
- Web 2.0
- Boletines electrónicos
- Call center
- Comisionamiento

5. Diseño

Un **diseño exclusivo totalmente adaptado a tu marca** con:

- Posibilidad de aplicar diseños diferentes por marcas, categorías, fichas de producto, etc.
- Flexibilidad para el cambio de diseño.

Siempre a tu disposición

¿Estás listo para implantar tu tienda online o deseas más información? Puedes hacerlo de las siguientes formas:

- Llámanos por teléfono al **941 239 242**
- Envíanos un E-mail a **info@modeox.com**
- Rellena el formulario disponible en nuestra página web en **www.modeox.com**

