



vende online

de empresa a empresa



1. Descripción del producto

modeox B2B es la solución de comercio electrónico dirigida a aquellas empresas que quieran vender online sus productos a otras empresas (Business to Business) de una forma ágil y eficaz a través de una tienda online que conserve toda su identidad e imagen de marca.

Con **modeox B2B** podrás establecer tarifas, promociones, impuestos, etc., específicos por cliente o grupos de clientes, personalizando totalmente las condiciones de venta online.

Además, gracias al sistema de **compra rápida** tus clientes dispondrán de una sencilla herramienta para realizar sus pedidos de forma rápida y eficaz.

2. Beneficios para tu empresa

Implantar la solución de comercio electrónico modeox B2B te permitirá:

- Ofrecer un **servicio ágil y de valor añadido a las empresas-clientes** para la compra y aprovisionamiento de tus productos a través de internet.
- Acceder a un sistema de comercio electrónico B2B "llave en mano" **totalmente adaptado a tu modelo de negocio, en un reducido tiempo de implantación (TIME2MARKET)**.
- Abaratar costes de gestión, atención al cliente, **optimizando los procesos solicitud de pedidos**.
- **Incrementar tus ventas día a día** captando nuevos clientes dentro del mercado creciente de internet.
- **Diferenciarte de la competencia** aumentando el valor y la presencia de tu marca a través del canal internet.
- **Fidelizar a tus clientes** ofreciendo un mejor servicio.

3. Ventajas de la herramienta

- Tarifas, catálogo y promociones totalmente personalizadas por cliente o grupo de clientes.
- **Condiciones de venta específicas por país** (impuestos, gastos de envío, etc.)
- **Múltiples opciones de pago** (a cuenta, financiado, efectivo, etc.).
- **Adaptable** a cualquier estructura de negocio, sector, mercados objetivo, etc.
- **Segura y fiable** en la transmisión de información a través de SSL.
- **Integrable con cualquier software de gestión y/o contabilidad** ERP, CRM y/o operador logístico.

4. Funcionalidades destacadas

- Fácil gestión integral y autónoma de tu tienda online: catálogo, clientes, ventas, marketing, informes, comunicados, etc.
- **Paneles de gestión y configuración personalizada por tienda** participante (gastos de envío, impuestos, precios, catálogo, etc.)
- **Segmentación de mercado a través de códigos postales** asignado a cada agente.
- Gestión a través de **varios perfiles administradores independientes** (marketing, ventas y clientes, catálogo, etc.)
- Gestión completa de catálogo a través de **fichas de productos configurables**.
- Creación de **grupos de clientes** con ventajas especiales como tarifas, descuentos, promociones, etc.
- **Amplias opciones de marketing** y promocionales:
 - **Precio:** precio base, ofertas, descuentos por volumen, entre fechas, por grupos de clientes, etc.
 - **Catálogo:** ventas sugeridas, ventas cruzadas, productos relacionados, etc.
 - **Promociones:** Descuentos fijos, descuentos por porcentaje, envío gratuito, cupones de descuento, etc.

Restringido por grupo de clientes, fechas, productos, categorías, etc.



- **Optimización para buscadores** (metadatos, URL amigables, mapas de sitio autogenerados, nubes de etiquetas, etc.)
- Posibilidad de compra con envío a múltiples direcciones, mensajes de regalo, compra sin registro, etc.
- Facturación online, creación de albaranes o notas de pedido automáticos.
- Completos informes del uso de la herramienta (ventas, productos más vistos y comprados, términos más buscados, carritos abandonados, etc.)
- Gestión de **comunicados encadenados** para mejorar la atención al cliente.
- **Funcionalidades web 2.0** (valoraciones, etiquetas, comentarios, favoritos, lista de comparación, añadir información en redes sociales, enviar a un amigo, encuestas, etc.)
- **Integración con cualquier software de gestión** ERP, CRM o sistema logístico.
- **Máxima seguridad** a través de protocolo SSL, validación de usuarios, etc.

5. Módulos adicionales

Complementa las funcionalidades de tu tienda online con los siguientes módulos

- Agentes de gestión
- Web 2.0
- Boletines electrónicos
- Call center
- Comisionamiento

6. Diseño

Un **diseño exclusivo totalmente adaptado a tu marca** con:

- Posibilidad de aplicar diseños diferentes por marcas, categorías, fichas de producto, etc.
- Flexibilidad para el cambio de diseño.





Tel. 941 239 242
info@modeox.com
www.modeox.com

Siempre a tu disposición

¿Estás listo para implantar tu tienda online o deseas más información? Puedes hacerlo de las siguientes formas:

- Llámanos por teléfono al **941 239 242**
- Envíanos un E-mail a **info@modeox.com**
- Rellena el formulario disponible en nuestra página web en **www.modeox.com**



B2B

La mejor nutrición para ver crecer tu negocio